



РОЛЬ ЛИЗИНГА В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА КАЗАХСТАНА

Г. М. ДЮЗЕЛЬБАЕВА, кандидат экономических наук,
Костанайский инженерно-экономический университет им. М. Дулатова
(110000 Казахстан, г. Костанай, ул. Чернышевского, д. 59),

О. И. МАЛЯРЕНКО, кандидат экономических наук,
Челябинский государственный университет, Костанайский филиал
(110006, Казахстан, г. Костанай, ул. Бородина, д. 168А)

***Ключевые слова:** лизинг, лизинговая деятельность, лизинговый портфель, лизинг сельскохозяйственной техники, государственная поддержка лизинга.*

Сегодня лизинг является уникальным инвестиционным инструментом, который позволяет приобрести необходимые средства производства за счет внешнего долгосрочного финансирования. В условиях острой нехватки у большинства отечественных сельхозтоваропроизводителей финансовых ресурсов для обновления основных фондов, внедрения достижений технического прогресса и инноваций лизинг выступает действенным инструментом в решении проблем обновления технического оборудования. Целью настоящего исследования является анализ основных тенденций развития рынка лизинговых услуг Казахстана и его влияния на технологическое развитие и перевооружение агропромышленного комплекса. В настоящее время доля сельхозтехники в АПК Казахстана со сроком эксплуатации свыше 15 лет составляет 79 %, при этом ежегодный темп обновления сельхозтехники за 2013–2016 гг. колеблется в пределах 1,1–1,7 % при требуемом технологическом уровне обновления в развитых странах 10–12 % в год. Таким образом, требуется проведение полномасштабной технологической модернизации предприятий АПК, которая позволит заменить низкопроизводительное и трудоемкое оборудование более современным и эффективным. Новым направлением господдержки сельхозпроизводителей стало финансовое оздоровление предприятий, которое осуществляется в том числе посредством субсидирования части ставки вознаграждения по договорам, заключаемым на лизинг сельхозтехники. Совокупные показатели лизингового рынка в 2016 г. показывают заметный рост, который во многом обусловлен присутствием лизингового финансирования в государственных программах поддержки бизнеса. Казахстанский рынок лизинга можно охарактеризовать как высококонцентрированный, так как 80 % рынка лизинга формируют два лидера рынка: АО «КазАгроФинанс» и АО «БРК-Лизинг», – что является негативной тенденцией.

THE ROLE OF LEASING IN THE TECHNOLOGICAL DEVELOPMENT OF AGRIBUSINESS COMPLEX OF KAZAKHSTAN

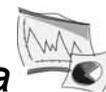
G. M. DUZELBAYEVA, candidate of economical sciences,
Kostanay Engineering and Economic University named after M. Dulatov
(59 Chernyshevsky str., 110000, Kazakhstan, Kostanay),

O. I. MALYARENKO, candidate of economical sciences,
Chelyabinsk State University, Kostanay branch
(168A Borodin str., 110006, Kazakhstan, Kostanay)

***Keywords:** leasing, leasing activities, lease portfolio, leasing of agricultural equipment, government support for leasing.*

Today leasing is a unique investment vehicle which allows acquiring necessary capital goods through external long-term financing. Under severe lack of financial resources for updating fixed assets, implementation of technological advances and innovations, leasing is an effective tool in addressing the problem of upgrading technical equipment for most domestic agricultural producers. The goal of this study is analysis of the major trends in the development of leasing services market and its influence on technological development and re-equipment of agro-industrial complex. Currently the share of agricultural equipment with life cycle over 15 years is 79 % in Kazakhstan's AIC, while annual renewal rate of agricultural equipment in 2013–2016 varies between 1.1–1.7 % against the requested technological renewal standard of 10–12 % a year in developed countries. Therefore there is a need for conducting a wholesale technological modernization of AIC enterprises, which will allow replacing low-productive and labor intensive equipment with more advanced and effective. Today the new direction of government support for agricultural producers has become financial recovery of enterprises, which is carried out through subsidizing the portion of the rates of remuneration under a contract concluded for agricultural equipment leasing. The leasing market totals in 2016 show noticeable growth, which is mostly caused by the presence of lease financing in State programs for business support. Kazakh leasing market can be described as highly concentrated since 80 % of leasing market is formed by two market leaders: «KazAgroFinance» JSC and «DBK-Leasing» JSC, and that is a negative trend.

Положительная рецензия представлена Е. В. Васильчук, доктором экономических наук, доцентом Костанайского государственного университета им. А. Байтұрсынова.



Увеличение числа лизинговых сделок и расширение их масштабов способствуют повышению технической оснащенности, переходу на инновационные технологии, что в итоге приводит к активизации развития экспорт-ориентированного агропромышленного комплекса в Казахстане.

Сегодня ключевыми факторами, влияющими на технологическое развитие АПК Казахстана, являются эффективность производства, его техническое перевооружение, скорость освоения производства новых видов продукции, привлечение новейших агротехнологий.

Казахстан является членом Евразийского экономического союза и Всемирной торговой организации, усилил экспортные позиции масличного, мясного секторов, что обозначило выработку новой политики государственного регулирования АПК. Основной целью новой Программы по развитию АПК на 2017–2021 гг. стало увеличение объемов сельхозпроизводства с акцентом на наиболее востребованные виды продуктов питания и развитие экспорта переработанной сельскохозяйственной продукции. В числе задач Программы обозначено и повышение уровня технической оснащенности сельскохозяйственной отрасли [1].

Цель, методика, объект исследований. Целью настоящей работы является анализ основных тенденций развития рынка лизинговых услуг Казахстана и определение его роли в технологическом развитии и перевооружении агропромышленного комплекса. Исследования проводились на основе статистических данных по объему и динамике рынка лизинговых услуг Казахстана. Основа для проведения исследований – использование аналитического, монографического, абстрактно-логического методов, метода сравнения.

Результаты исследований. По состоянию на 1 января 2017 г. парк основных видов сельскохозяйственной техники в республике составляет 298,5 тыс. единиц. Из них доля сельхозтехники со сроком эксплуатации свыше 15 лет составляет 79 % (при среднем амортизационном сроке сельхозтехники 10–12 лет). Ежегодный темп обновления сельхозтехники за рассматриваемый период (2013–2016 гг.) колеблется в пределах 1,1–1,7 % (требуемый технологический уровень обновления в развитых странах составляет около 10–12 % в год). Однако требуемый нормативный срок эксплуатации отличается от реального срока использования сельхозтехники, а именно ввиду отсутствия оборотных средств и возможностей своевременного обновления фермерами техника используется дольше установленных норм на 3–10 лет. Таким образом, требуется проведение полномасштабной технологической модернизации предприятий АПК, которая позволит заменить низкопроизводительное и трудоемкое оборудование более современным и эффективным.

Уникальным инвестиционным инструментом, который позволяет приобрести необходимые средства производства за счет внешнего долгосрочного финансирования, сегодня является лизинг. Его основное назначение в сельскохозяйственной отрасли – это технологическое обновление агропромышленного комплекса путем обеспечения сельхозтоваропроизводителей доступными финансовыми средствами, а также сельскохозяйственной техникой и технологическим оборудованием на лизинговой основе [7].

В настоящее время большинство казахстанских агропредприятий испытывают недостаток оборотных средств. Они не могут обновлять свои основные фонды, внедрять достижения научно-технического прогресса и вынуждены брать кредиты. Существуют различные виды кредитования: ипотечное, под залог ценных бумаг, под залог партий товара, недвижимости. Однако предприятию при необходимости обновления своих основных средств выгоднее брать оборудование в лизинг. При этом экономия средств предприятия по сравнению с обычным кредитом на приобретение основных средств доходит до 10 % от стоимости оборудования за весь срок лизинга, который составляет, как правило, от трех до семи лет. Нынешняя экономическая ситуация в Казахстане, по мнению экспертов, благоприятствует лизингу. Форма лизинга примиряет противоречия между предприятием, у которого нет средств на модернизацию, и банком, который неохотно предоставит этому предприятию кредит, так как не имеет достаточных гарантий возврата инвестированных средств вследствие зависимости бизнеса от природных условий. Лизинговая операция выгодна всем участвующим: одна сторона получает кредит, который выплачивает поэтапно, и нужное оборудование; другая сторона – гарантию возврата кредита, так как объект лизинга является собственностью лизингодателя или банка, финансирующего лизинговую операцию, до поступления последнего платежа.

Рассмотрим объем и динамику рынка лизинговых услуг в Казахстане. Сейчас на нем работают 30 крупных лизинговых компаний с различной направленностью в специфике деятельности: лизинговые компании, работающие в рамках государственных программ поддержки экономики, лизинговые компании, являющиеся дочерними предприятиями банков второго уровня, и лизинговые компании, создаваемые дистрибьюторами.

Совокупные показатели лизингового рынка в 2016 г. показывают заметный рост, который во многом обусловлен присутствием лизингового финансирования в государственных программах поддержки бизнеса (табл. 1).

Данные таблицы показывают устойчивую тенденцию роста объема текущего лизингового портфеля

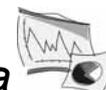


Таблица 1
Основные параметры рынка лизинга Казахстана

Table 1
The main parameters of the leasing market of Kazakhstan

Показатели <i>Indicators</i>	2013	2014	2015	2016
Объем текущего лизингового портфеля, млн тенге <i>Volume of the current leasing portfolio, million tenge</i>	167 651	202 885	255 910	298 180
Темпы прироста, % <i>Rate of increase, %</i>		21,0	26,1	16,5
Объем нового бизнеса лизинговых компаний, млн тенге <i>Volume of a new business of leasing companies, million tenge</i>	69 682	83 117	102 244	111 006
Темпы прироста, % <i>Rate of increase, %</i>		19,3	23,0	8,6
Количество сделок лизинговых компаний <i>Number of transactions of the leasing companies</i>	2662	3380	3915	2643
Темпы прироста, % <i>Rate of increase, %</i>		27,0	15,8	-32,5

Источник: RAEX (Эксперт РА Казахстан) по результатам анкетирования ЛК

Объем нового бизнеса (объем рынка лизинга) – сумма заключенных за год сделок финансового лизинга и оперативного лизинга (по которым передано в лизинг вновь купленное оборудование).

Source: RAEX (Expert RA Kazakhstan) by results of questioning LC

The volume of a new business (the volume of the leasing market) is the sum of the transactions of financial leasing and operational leasing for the year (for which the equipment purchased was again leased).

и объема нового бизнеса лизинговых компаний за 2013–2016 гг.

Общая стоимость договоров финансового лизинга составила 166,7 млрд тенге в 2016 г., что на 32 % выше показателя за 2015 г. (126,6 млрд тенге). На сельское хозяйство при этом в минувшем году пришлось 46,7 % от общей стоимости договоров финансового и операционного лизинга, на транспорт и складирование – 41,1 %, горнодобывающая промышленность и разработка карьеров заняла 6,3 %.

Лизинг по-прежнему остается инструментом для длинного финансирования основных средств: 77 % объема сделок приходится на договоры с периодом действия свыше шести лет. Что касается процентных ставок, то половина договоров в 2016 г. были заключены со ставкой выше 14 %, еще примерно 28 % от объема всех договоров имеют ставку 10–14 %. Договоров, по которым ставка составила менее 10 %, примерно 22 %.

Структура новых сделок по предметам лизинга показывает, что 58 % лизинговых сделок в 2016 г. приходится на сельскохозяйственную отрасль, основным направлением финансового лизинга в стране остается закуп сельскохозяйственной техники и скота [4]. На втором месте железнодорожная техника, доля других отраслей незначительна (рис. 1).

Рост рынка лизинговых услуг большей частью обусловлен реализацией государственных программ, поэтому сектора, получающие поддержку государства, остаются крупнейшими в совокупном лизинговом портфеле. Устойчивая база фондирования и специфичные условия лизингового финансирования в рамках госпрограмм поддержки – их большое преимущество перед другими игроками рынка.

Именно это позволяет удерживать стабильные позиции и наращивать портфель.

Так, согласно Программе развития АПК на 2013–2020 годы (Агробизнес-2020) с 2013 г. новым направлением господдержки сельхозпроизводителей стало финансовое оздоровление предприятий, которое осуществляется в том числе посредством субсидирования части ставки вознаграждения по договорам, заключаемым на лизинг сельхозтехники.

Структура лизингового портфеля по итогам 2016 г. отражает рыночную ситуацию и диспропорции в структуре рынка: доля лизинга сельскохозяйственной техники составляет 68,3 % (рис. 2).

Рейтинг ведущих лизинговых компаний показывает, что большую часть объема нового бизнеса лизинговых компаний за 2015–2016 гг. формируют два лидера рынка: АО «КазАгроФинанс» и АО «БРК-Лизинг». Они занимают 80 % рынка (табл. 2). Поэтому казахстанский рынок лизинга можно охарактеризовать как высококонцентрированный, что является негативной тенденцией.

Согласно данным табл. 2 несомненным лидером рынка является компания АО «КазАгроФинанс», созданная в 1999 г., единственным акционером которой является государство в лице Национального холдинга «КазАгро».

АО «КазАгроФинанс» изначально создавалось с целью обновления машинно-тракторного парка, основные услуги оказывались фермерам по лизингу сельхозтехники, однако в 2009 г. общество также стало оператором реализации крупных инвестиционных проектов на селе по приоритетным направлениям, после чего общество превратилось в настоящий финансовый институт развития аграрного сектора.

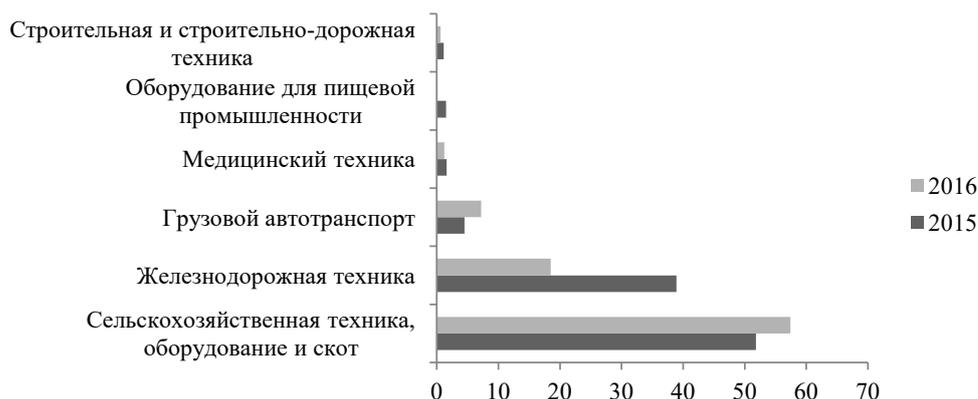


Рис. 1. Структура новых сделок по предметам лизинга

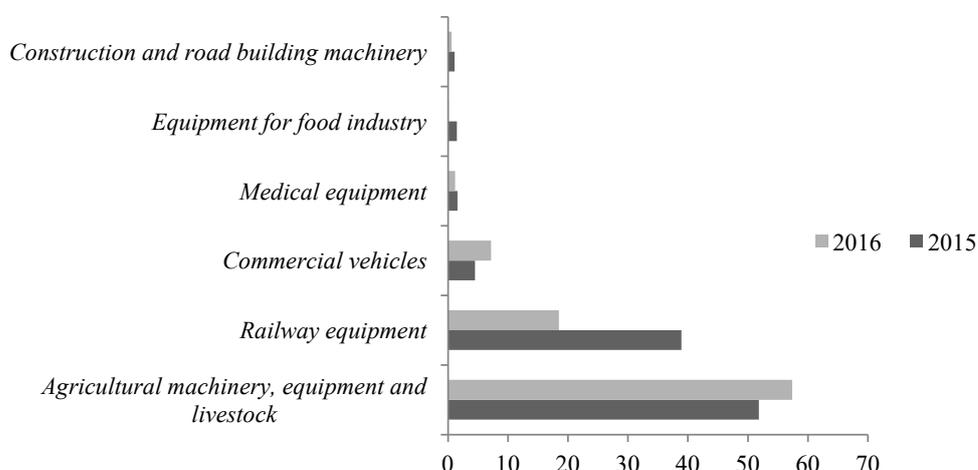


Fig. 1. Structure of new transactions on leasing objects

Особенностью деятельности и главным отличием АО «КазАгроФинанс» от банков второго уровня является то, что оно финансирует проекты только в аграрном секторе, в настоящее время каждая вторая сельхозтехника, завезенная в Казахстан, приобретена при финансовой поддержке АО «КазАгроФинанс».

Основная цель деятельности АО «КазАгроФинанс» – поддержка развития аграрного сектора республики путем обеспечения доступа сельскохозяйственных товаропроизводителей к финансовым средствам, а также к сельскохозяйственной технике и технологическому оборудованию на лизинговой основе.

Виды деятельности – лизинговая деятельность, кредитование и оказание услуг субъектам АПК, а также участие в реализации программ, направленных на развитие АПК. Компания предоставляет такие виды лизинговых услуг, как финансовый, возвратный и экспресс-лизинг. Потребителями финансовых услуг АО «КазАгроФинанс» выступают сельскохозяйственные предприятия и крестьянские (фермерские) хозяйства, а также предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции.

Стратегия развития АО «КазАгроФинанс» направлена на продолжение активного участия в реа-

лизации мер господдержки (программа «Агробизнес-2020», программа субсидирования ставки вознаграждения и т. д.). Кроме того, компания работает по программам «Урожай 2015» (финансирование на льготных условиях комбайнов, зерно- и маслосушилок), «Лизинг готового объекта» (приобретение готового объекта без залогового обеспечения у лиц, имеющих опыт в сфере строительства специализированных объектов), «Возвратный лизинг» (форма финансирования, при которой субъект АПК получает возможность покрытия недостатка в оборотных средствах компании, при этом имущество также используется в производственном процессе) [5].

Основу портфеля АО «КазАгроФинанс» составляют сделки по лизингу сельхозтехники и племенного скота. АО «КазАгроФинанс» в 2016 г. было закуплено и передано в лизинг аграриям 3119 единиц сельхозтехники и оборудования, что составило около половины от общего числа приобретенной сельхозтехники и оборудования по стране. При этом спрос на рынке остается высоким и необходимая потребность должным образом не покрывается операторами лизинговых услуг.

Всего за 2000–2016 гг. АО «КазАгроФинанс» было профинансировано приобретение в лизинг



Рис. 2. Структура лизингового портфеля по итогам 2016 г.

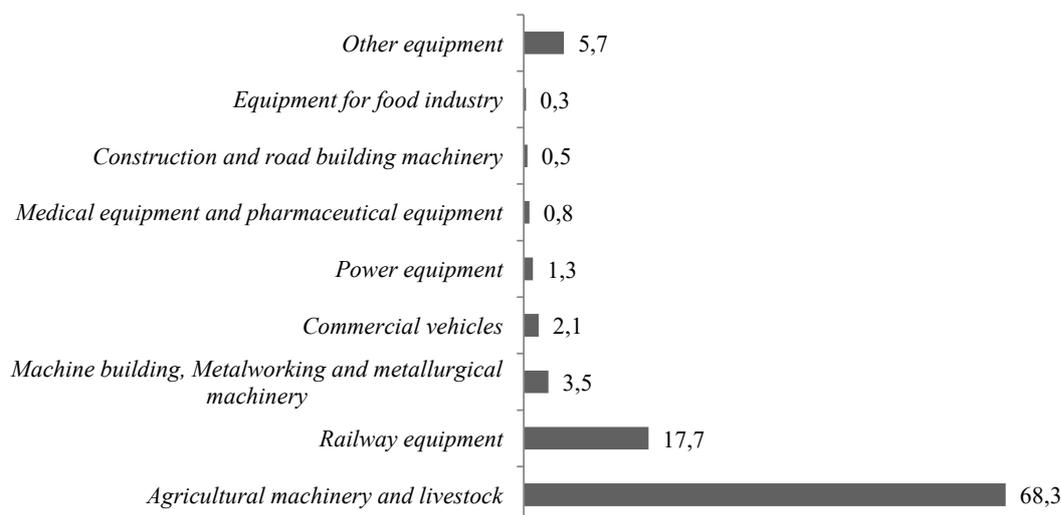


Fig. 2. The structure of the leasing portfolio results in 2016

36,5 тыс. единиц сельскохозяйственной техники на сумму 344,4 млрд тенге. Осуществляется сотрудничество с 26 странами, основными партнерами являются Россия, Германия, Республика Беларусь, Канада, Нидерланды.

В 2016 г. объем новых сделок компании несколько снизился (на 2 %), однако все еще остается крайне значительным для казахстанской лизинговой отрасли – 57,5 млрд тенге. Портфель при этом вырос на 9 %, до 202,4 млрд тенге. Количество сделок составило 2409 – недостижимый уровень для других участников рынка [5].

Рост лизинговых сделок в компании во многом обусловлен государственным стимулированием сельхозтоваропроизводителей через субсидирование ставки вознаграждения при лизинге сельхозтехники и возмещение части расходов, понесенных субъектом

агропромышленного комплекса при инвестиционных вложениях.

С 1 февраля 2017 г. введены новые правила субсидирования лизинга, разработанные в соответствии с подп. 41 п. 1 ст. 6 Закона Республики Казахстан от 8 июля 2005 г. «О государственном регулировании развития агропромышленного комплекса и сельских территорий» и определяющие порядок субсидирования ставок вознаграждения по кредитам и лизингу технологического оборудования, на приобретение сельскохозяйственных животных, а также лизингу сельскохозяйственной техники. Субсидирование осуществляется путем снижения ставки вознаграждения на 7 % годовых в тенге и на 5 % годовых в иностранной валюте по договору займа, одобренного комиссией [3].

По итогам 2016 г. средняя ставка финансирования по всем лизинговым компаниям в республике

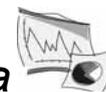


Таблица 2
Рейтинг ведущих лизинговых компаний Казахстана по итогам 2016 г.
 Table 2
Rating of the leading leasing companies of Kazakhstan by the end of 2016

Место по новому бизнесу <i>Place for new business</i>		Компания <i>Company</i>	Объем нового бизнеса в 2016 г., млн тенге <i>Volume of new business in 2016, million teng</i>	Текущий портфель, млн тенге <i>Current portfolio, million teng</i>		Место по портфелю <i>Place by portfolio</i>	Количество заключенных сделок в 2016 г., штук <i>Number of transactions in 2016, pieces</i>	Место по количеству сделок <i>Place by the number of transactions</i>
01.01. 2017	01.01. 2016			01.01. 2017	01.01. 2016			
1	1	АО «КазАгроФинанс» <i>JSC «KazAgroFinance»</i>	57 499	202 406	184 883	1	2409	1
2	2	АО «БРК-Лизинг» <i>JSC «BRK-Leasing»</i>	49 400	87 653	59 108	2	82	3
3	5	АО «Лизинг Групп» <i>JSC «Leasing Group»</i>	1846	1642	1041	4	44	4
4	–	АО «КазМедТех» <i>JSC «KazMedTech»</i>	1778	2313	2537	3	88	2
5	4	Аль Сакр Финанс <i>Al Sakr Finance</i>	464	1550	2486	6	18	5
6	6	ТОО «Райффайзен Лизинг Казахстан» <i>LTD «Raiffeisen Leasing Kazakhstan»</i>	–	1619	4194	5	–	6

Источник: RAEX (Эксперт РА Казахстан)
 Source: RAEX (Expert RA Kazakhstan)

составила 15,4 %, средний срок финансирования – 4,3 года. Но только у АО «КазАгроФинанс» в отличие от других отечественных лизинговых компаний имеется льготный период по оплате основного долга до двух лет, а срок лизинга является максимальным на рынке – до 10 лет.

В 2016 г. АО «КазАгроФинанс» переданы в лизинг более 3 тыс. единиц сельхозтехники и оборудования, приобретенные у производителей и поставщиков из 23 разных стран мира. Основными странами-партнерами по итогам отчетного года стали Российская Федерация, Республика Беларусь, Германия, Нидерланды. Всего у российских производителей / поставщиков за 2016 г. было закуплено 738 единиц техники и оборудования, у производителей / поставщиков Республики Беларусь – 444 единицы техники и оборудования, у немецких компаний – 247 единиц техники и оборудования, у голландских компаний – 15 единиц техники и оборудования.

Источники фондирования лизинговых сделок – это один из определяющих факторов для роста рынка.

Источники финансирования лизинговых компаний в ходе сделок в 2016 г. были сформированы на 52 % из собственных средств. Заемные средства составили 37 %. Еще 11 % были обеспечены республиканским бюджетом или Национальным фондом РК.

Собственный капитал АО «КазАгроФинанс» на 31 декабря 2016 г. составил 99,4 млрд тенге, при этом необходимо отметить, что общество при инвестировании в аграрный сектор наряду с применением собственных средств активно привлекает за-

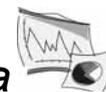
емные средства для расширения объемов финансирования. Объем заемных средств в 2016 г. составил 172,0 млрд тенге.

Рост во многом обусловлен государственным стимулированием сельхозтоваропроизводителей через субсидирование ставки вознаграждения при лизинге сельхозтехники и возмещение части расходов, понесенных субъектом агропромышленного комплекса при инвестиционных вложениях.

Выводы. Рекомендации. Таким образом, анализ показал успешность модели развития АО «КазАгроФинанс».

Успех данной модели обусловлен следующими факторами:

- лизинговая схема достаточно гибка, а лизинговая компания берет на себя часть забот лизингополучателя. Лизингодатель занимается процедурой регистрации и страхованием предмета лизинга, обеспечивает поставку техники и техническое сопровождение в течение определенного периода времени;
- лизингом предусмотрена покупка подержанной техники – формат, пользующийся спросом, поскольку цены на новую технику достаточно высоки;
- при оформлении лизинга не требуется дополнительный залог, так как залогом выступает сам предмет лизинга, что очень важно для малого бизнеса;
- наличие налоговых преимуществ. Лизинговыми компаниями для аграриев может быть предусмотрен гибкий график погашения основного долга с учетом сезонности (оплата один раз в год после сбора урожая). Вместе с тем сроки финансирования лизин-



га являются длинными, что тоже немаловажно для аграриев, так как сама отрасль предполагает долгосрочную окупаемость вложений.

В условиях экономического кризиса лизинг способен оказать положительное влияние на стимулирование инвестиционного спроса и в целом на экономику страны. В то же время лизинговый механизм, идеально подходящий для обновления основных средств, работает недостаточно эффективно. Основными проблемами, сдерживающими развитие рынка лизинга, являются главные проблемы АПК: нехватка у лизингодателей финансирования (прежде всего заемного), отсутствие денег на аванс, неликвидность залогов, барьеры доступа к получению инвестиционных субсидий, низкий уровень знания отрасли у финансистов, высокий уровень неработающих сделок, узкий ассортимент лизинговых услуг.

Двигателем лизингового рынка остается господдержка. Сложившееся за последние 15 лет доминирование на рынке финансового лизинга для АПК лишь одного финансового института привело к ослаблению этого важнейшего сектора финансового рынка в Казахстане.

Исследования IFC (Всемирный Банк) показывают, что прямое субсидирование лизинговых компаний вредно для развития лизинговой отрасли. Во многих странах считается, что предоставление льготного лизинга некоторым секторам (например, сельскому хозяйству, воздушным судам и т. д.) не может стать единственным средством преодоления барьеров развития для секторов. Это редко бывает эффективным и может даже отрицательно повлиять как на лизинговый сектор, так и на субсидируемый сектор: бюджетные деньги ломают конкуренцию на рынке и искажают его развитие. Мы видим это сегодня на примере практической монополизации рынка лизинга АПК одной компанией. Анализ источников фондирования лизингового рынка показывает зависимость от дотационных программ, реализуемых через два института развития: АО «НУХ Байтерек» и АО «НУХ КазАгро». При этом наиболее высокая доля проблемного лизингового портфеля именно у государственных компаний: АО «КазАгроФинанс» (17 %), АО «БРК-Лизинг» (свыше 8,5 %), средняя по рынку среди частных лизинговых компаний – от 2 % до 5 %.

Ключевой проблемой в Казахстане является отсутствие средств на авансовый платеж по договору лизинга у фермеров. Именно эта проблема выступает основным сдерживающим фактором для активного расширения рынка АПК лизинга в Казахстане. Лизинговым компаниям необходимо быть гибкими в своей стратегии продаж и риска. Они должны вести переговоры со всеми участниками агрорынка, которые выиграют от роста механизации сельскохозяйственного сектора: министерство сельского хозяйства, поставщики оборудования, торговцы зерном и продавцы удобрений. Банки также выиграют, так как у них будет доступ к клиентам, которые смогут обеспечить лучшие финансовые результаты, поскольку механизация создаст более высокие доходы и прибыль для фермеров.

Потенциал лизингового рынка в Казахстане высок. По состоянию на 1 января 2017 г. количество действующих крестьянских и фермерских хозяйств по республике составило 177,8 тыс. единиц, из них финансовыми услугами охвачены только 10,3 тыс. хозяйств или 5,8 % от общей численности в стране. Данная категория субъектов АПК имеет постоянный спрос на финансовые услуги для поддержания и расширения производственной деятельности.

Лизинговые компании должны понимать специфику агропромышленного комплекса, прежде чем войти в этот сектор. Компетенция в специфике лизингового финансирования агросектора заключается не только в знании технологических характеристик передаваемых в лизинг активов, но и в понимании технологических процессов, сезонности и рисков в растениеводстве и животноводстве, цикличности поступления платежей от реализации продукции. Именно специфика потока денежных средств в растениеводстве должна учитываться в структуре лизинговых выплат. Текущая динамика рынка лизинга в АПК с ростом новых сделок 16–20 % в год и необходимая ротация основных фондов в отрасли позволяет с уверенностью спрогнозировать спрос на лизинг среди субъектов АПК на текущие нужды без новых производств в объеме 165 млрд тенге новых сделок в год.

Литература

1. Программа по развитию агропромышленного комплекса в РК на 2013–2020 годы «Агробизнес-2020» // Официальный сайт Министерства сельского хозяйства РК: URL : <http://mgov.kz>.
2. Закон Республики Казахстан от 5 июля 2000 г. № 78-ІІ «О финансовом лизинге» (с изм. и доп. по состоянию на 27 февраля 2017 г.). Астана : Акорда, 2017.
3. Правила субсидирования ставок вознаграждения по кредитам и лизингу технологического оборудования, на приобретение сельскохозяйственных животных, а также лизингу сельскохозяйственной техники. Утр. силу в соответствии с приказом Министерства сельского хозяйства РК от 1 февраля 2017 г. № 50.
4. Эксперт РА Казахстан // URL : <http://www.raexpert.kz>.



5. Стратегия развития АО «КазАгроФинанс» на 2011–2020 годы // Официальный сайт АО «КазАгроФинанс». URL : <http://www.kaf.kz>.
6. Маляренко О. И. Стратегические направления развития лизинга в агропромышленном комплексе Казахстана // Науч.-производственный журн. «Наука». 2014. № 2. С. 322–324.
7. Ахмадеев А. М. Лизинговое финансирование как инструмент инвестиционной деятельности инноваций // Науч. журн. «Доклады Башкирского университета». 2016. Т. 1. № 3. С. 573–576.
8. Тепкина А. В. Субсидии по договору лизинга, предоставляемые субъектам малого и среднего предпринимательства // Журн. предпринимательского и корпоративного права. 2017. № 2 (апрель – июнь). С. 33–36.
9. Масалимова М. Ж. Преимущества развития лизинга в Республике Казахстан // Вестник Алтайского гос. аграрного университета. 2007. № 6. С. 75–78.
10. Левкович А. Синтез новых финансово-кредитных инструментов. Возникновение и эволюция лизинга // Банки Казахстана. 2008. № 9. С. 48–56.

References

1. Program for the development of agro-industrial complex in the Republic of Kazakhstan for 2013–2020 «Agribusiness 2020» // Official internet resource of the Ministry of Agriculture of the Republic of Kazakhstan. URL : <http://mgov.kz>.
2. Law of the Republic of Kazakhstan on Financial leasing of July 5, 2000 No. 78-II (with amendments and additions dated on 27.02.2017). Astana : Akorda, 2017.
3. Regulations on subsidies of interest rates on loan and leasing of technical equipment for livestock acquisition, and on agricultural equipment leasing. Have lost force in accordance with orders of Ministry of Agriculture of the Republic of Kazakhstan of February 1, 2017 No. 50.
4. RAEX Kazakhstan // URL : <http://www.raexpert.kz>.
5. Kazagrofinance JSC's development strategy for 2011–2020 // Official site of KazAgroFinance JSC // URL : <http://www.kaf.kz>.
6. Malyarenko O. I. Strategic directions of leasing development in Kazakhstan's agro-industrial complex // Research and production journal «Science». 2014. No. 2. P. 322–324.
7. Akhmadeev A. M. Leasing financing as an instrument of investment activity of innovations // Science Magazine «Reports of Bashkir State University». 2016. T. 1. No. 3. P. 573–576.
8. Tepkina A. V. Subsidies under the lease agreement granted to subjects of small and average business // Journal of Entrepreneurial and Corporate Law. 2017. No. 2 (April – June). P. 33–36.
9. Massalimova M. Zh. Advantages of leasing development in the Republic of Kazakhstan // Bulletin of Altai state agrarian University. 2007. No. 6. P. 75–78.
10. Levkovich A. Synthesis of new financial instruments. The origin and evolution of leasing // Banks of Kazakhstan. 2008. No. 9. P. 48–56.